

Expérience professionnelle

Commercial vente réseau, OLA Energy Mali

Fév. 2020 à aujourd'hui

- Former et encadrer le personnel des stations-service aux rôles ou responsabilités concernant les stratégies et technique des ventes.
- Suivre constamment les stocks fuels et lubes pour éviter toute rupture de stock.
- Effectuer de temps en temps des contrôles inopinés afin d'éviter les fraudes sur les sites.
- Tenir à jour les métriques, les rapports, la documentation des processus, les journaux de vente et les dossiers de suivi.
- Gérer la relation de vente et la performance, de l'optimisation de location et du contrôle de crédits et du contrat de gestion.
- Optimiser les aspects opérationnels des sites(gestion de l'équipement et des pannes, et l'équipe de maintenance)
- Diriger ou coordonner la distribution et les livraisons.
- Gérer l'exécution des consignes de santé et de normes de sécurité et des contrôles de la compagnie.
- Exécuter le plan de développement des stations, le service clients, l'efficacité des ventes et autres initiatives.
- Suivre les objectifs mensuels et analysés les résultats pour prendre des mesures correctives nécessaires.
- Contrôler la gestion des stocks, faire l'inventaire fuels et lubes, des sorties, des meilleurs vendeurs et des indicateurs par site.
- Réconcilier mensuellement les stocks des sites ensuite analyser les écarts non justifier et établir les différentes notes de régularisation.
- Produire mensuellement les comptes d'exploitation des stations en gestion directe et libre.
- Mettre en place la politique commerciale définie par la direction Générale.

Support commercial, VIVO Energy Mali

Déc. 2018 - Août. 2019

- Suivie des commandes carburants et lubrifiants.
- Analyser les comptes des gérants pour leur permettre d'effectuer des commandes.
- Traité les bons d'enlèvements des transporteurs et établir les notes pour toute fin de régularisation.

Assistant comptable, VIVO Energy Mali.

Jui. 2018 - Déc. 2018

- Effectuer les paiements des fournisseurs et sous-traitants.
- Suivi journalier des opération faites à la caisse.
- Saisir des écritures des chèques rejetés et le nivellement des comptes et les transferts inter banque.
- Classement et archivage des documents comptables.
- Elaboration de rapprochement bancaire à chaque fin de mois.

Formation universitaire:

- Licence fondamentale en gestion, Spécialité Management (administration des affaires) à l'université méditerranéenne libre de Tunis (UMLT)

Formation continue:

- formation en santé, sûreté, sécurité, environnement social et performance
- formation en commerce de détail et économique

Référence

Ibrahima Dembélé

Retail Territoire Manager,
OLA Energy Mali

Phone: +223 76 52 25 50

Email :

ibrahim.dembele@olaenergy.com

Aliou CAMARA

Retail Territoire Manager, OLA
Energy Mali

Phone: +223 76 14 83 98

Email :

Aliou.camara@olaenergy.com

Abocar Toure

Retail Manager, VIVO Energy
Mali

Phone: +223 66 75 76 96

Email :

abocar.toure@vivoenergy.com

Nom et prénom :

Oumar Diakite

Contact

Phone : +223 72 26 04 51

Email :

oumardiakite782@gmail.com

Adresse :

Djelibougou rue 245 porte 32

Compétences

- Maitrise des règles et techniques commerciales
- Esprit d'équipe et travail autonome
- Capacité à suivre les instructions et à obtenir des résultats de qualité
- Toujours dynamique et motivé

Logiciels

- Excel
- Word
- Power Point
- Outlook
- Sage
- Canva

Language

Français : Courant

Anglais : Moyen